

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 1	浜松町館 2F 展示室 2
案件No.	S0029	S0030
案件名	キッズ向けプログラミングスクールの経営戦略提案	製造業の経営戦略支援
企業名	株式会社A	有限会社B
業種(中分類)	82.その他の教育、学習支援業	31.輸送用機械器具製造業
業種(小分類)	学習塾	鉄道車両・同部分品製造業
売上高など 企業規模	売上高：3000万円 13教室 資本金：1,000万円	売上高：3億円 資本金：300万円
所在地	品川区	横浜市金沢区
診断テーマ	個別学習指導のキッズ向けプログラミングスクールの経営戦略提案	①鉄道車両用部品製造業の生産性向上 ②マーケティング強化、販路開拓支援
診断企業の特徴	ビジュアルプログラミングソフトである『Viscuit (ビスケット)』を使ったキッズ向けのプログラミングスクールの経営	平成10年設立の鉄道車両用部品製造業。主な事業は鉄道車両用部品、電力用部品、真空装置用部品の機械加工である。NC機械による鍛造品製造加工を得意としている
企業側の メリット	これまでは、ライバルが少ない上での経営計画(出店計画)であり、真剣に経営計画、競合分析等は行っていなかったが、診断士の助言を取り入れ今後、科学的な戦略を行うことができる。	自前の品質管理システムを運用し生産性向上に取り組んでいる。今後の経営戦略、業務改善、販路拡大その他について外部の目で見てもらえ、目指すべき経営の方向性を確認できる。
参加者の メリット	教育関係全般の経営を学べる。また、経営者は柔軟な考えを持っており、診断の結果を即経営に反映してくれ、診断のやりがいを実感できる。	①大井町近くの落ち着いた作業環境で活発な意見交換、討議が行える。②中小製造業の経営戦略を支援する実践的ノウハウを習得できる。③初日午後に工場視察できる。環境変化に企業が対応し、さらなる発展のためのアドバイスをを行うことができる。
指導員	城西支部 林 啓史	城南支部 足立 秀夫
副指導員	城西支部 上野 孝義	—
診断日程	11月21日(土)、28日(土)、12月5日(土)、12日(土)、26日(土)、1月9日(土)	11月7日(土) ヒアリング、15日(日)、28日(土)、12月5日(土)、12日(土)、19日(土) 報告会
活動予定場所	林中小企業診断士事務所(品川区戸越)	品川区立中小企業センター
診断日数	6日間	6日間
募集人員	6人(最低催行人員3人)	6人(最低催行人員5人)
e-mail	kcetsu@nifty.com	h-adachi@246.ne.jp

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 3	浜松町館 2F 展示室 4
案件No.	S0031	S0032
案件名	M&A、事業譲渡	電線地中化後の商店街イベント等の運営
企業名	C 株式会社	D 商店街振興組合
業種(中分類)	13.家具・装備品製造業	87. 協同組合 (他に分類されないもの)
業種(小分類)	家具製造業	事業協同組合 (他に分類されないもの)
売上高など 企業規模	売上高：10,000 万円 資本金：1,000 万円	加盟店数：60 店舗 出資金：60 万円
所在地	港区	台東区
診断テーマ	1) 経営方針の見直し・経営改善計画の作成 2) 事業譲渡案件 3) M&A 案件	令和 2 年 2 月末に街路の無電線地中化が完成、完成記念イベントを行う予定であったがコロナのため中止となる。改めてコロナ後の商店街イベント等の運営への提言を行う。
診断企業の特徴	1) 北欧の機能美や環境思想を元に開発された収納家具製造 2) 事業譲渡後新会社設立 3) 経営再建中	大観光地浅草の西に位置し、合羽橋道具街とも接する商店街で、スカイツリーのビューポイントとして無電柱化を実施した。コロナ前は、観光客が増加し、平成 31 年の通行量調査では通行量が 2 倍となった商店街です
企業側の メリット	1) 今後の目指すべき経営の方向性を確認できる 2) 経営改善の具体的内容と方法を知ることができる。	コロナ後に向けてのイベント・観光対応の施設の設置等商店街活動への提言により、観光型の商店街への変貌をスムーズに行うためのビジョン作成を受けられる
参加者の メリット	1) 経営者の課題・問題点から、経営者視点の診断を経験できる 2) M&A 案件の実務体験ができる 3) 経営改善計画の作成スキルが身に付く	コロナ後の観光型商店街への提言を通じて、浅草等今後の観光の在り方や商店街組織の対応について、経験を得ることができる。
指導員	城南支部 大野 昭一	城西支部 鈴木 隆男
副指導員	—	城西支部 土屋 卓志
診断日程	11 月 8 日 (日)、15 日 (日)、22 日 (日)、 12 月 6 日 (日)、13 日 (日)、20 日 (日)	10 月 31 日 (土)、11 月 1 日 (日)、 8 日 (日)、15 日 (日)、22 日 (日)、 28 (土)
活動場所	指導員事務所又は世田谷ボランティアセンター	江東区内公共施設
診断日数	6 日間	6 日間
募集人員	6 人 (最低催行人員 6 人)	10 人 (最低催行人員 8 人)
e-mail	akikazu888@yahoo.co.jp	ta.suzuki@h7.dion.ne.jp

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 5	浜松町館 2F 展示室 6
案件No.	S0033	S0034
案件名	広告制作業の経営改善/収益力向上	ウィズコロナ時代における飲食店のDX戦略
企業名	株式会社 E	有限会社 F
業種(中分類)	73.広告業	76.飲食店
業種(小分類)	映像・音声・文字情報制作業	専門料理店
売上高など 企業規模	売上高:2億3,080万円(2019年12月期) 資本金:2,500万円(2019年12月期)	売上高:4,500万円(令和2年5月期)/1店舗 資本金:500万円
所在地	新宿区	新宿区
診断テーマ	・広告業の経営改善と今後の成長戦略の構築	ウィズコロナ時代における飲食店のDX戦略
診断企業の特徴	・創業35期目を迎える安定成長企業(ここ数年、増収減益) ・(株)電通、博報堂など大手広告代理店からの受注が70%と安定している	①割烹料理店として地元では支持されている飲食店である。
企業側の メリット	・第三者の目で見た自社の俯瞰図から、客観的な判断が可能となる ・映像のデジタル化などを含め、経営環境の変化に対応するアドバイスが得られる	ウィズコロナ対策がわかり、その具体策が示される。
参加者の メリット	・広告制作業(映像制作)の診断経験により、広告業の全体を知ることができる ・意欲的な経営者の意気込みに触れ、中小企業経営を理解する	①飲食店におけるウィズコロナ支援の具体策が取得できる。 ②飲食店における売り上げ低迷から脱出の具体策が習得できる。 ③実務従事を通じて顧客ニーズの把握の仕方がわかる。 ④DXを飲食店にどのように導入したらよいか具体策が身につく。
指導員	城西支部 柴原 廣次	中央支部 小林 勇治
副指導員	城西支部 井手上 悟	中央支部 土田 哲
診断日程	10月31日(土)午前中打合せ、14時～16時(ヒアリング)、11月1日(日)、8日(日)、14日(土)、22日(日)、28日(土)14時から報告会	10月25日(日)・11月1日(日)・4日(水)・8日(日)・13日(金)・12月5日(土) ※11月4日(水)・13日(金)は、いずれも10:00～17:00
活動場所	ヒアリング・報告会は診断先企業、作業は主に中野区城西支部事務所を予定	新宿区
診断日数	6日間	6日間
募集人員	6人(最低催行人員3人)	6人(最低催行人員3人)
e-mail	shiba7@mbm.nifty.com	kobayashi@e-mcg.net

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 7	浜松町館 2F 展示室 8
案件No.	S0035	S0036
案件名	地域密着型英会話塾のマーケティング戦略と働き方改革による生産性向上	飲食店によるネット販売事業への新規参入支援
企業名	有限会社 G	株式会社 H
業種(中分類)	82.その他の教育、学習支援業	76.飲食店
業種(小分類)	学習塾	酒場、ビヤホール
売上高など 企業規模	売上高：1.8 億円（令和 2 年 3 月期） 資本金：300 万円	売上高：約 7,500 万円(2019 年 12 月期) 資本金：1,000 万円(2019 年 12 月期)
所在地	茨城県守谷市	東京都武蔵野市
診断テーマ	<ul style="list-style-type: none"> 英会話学習塾のマーケティング戦略策定 生産性向上のための I T リテラシー向上とモチベーションの高揚 財務体質の強化 	<ul style="list-style-type: none"> ① ネット販売業界の事業環境分析 ② 部門別収支計画の策定 ③ 助成制度の整理
診断企業の特徴	国際人の育成をモットーに幼稚園児～小学生の英会話力と人間力向上を目的とし茨城県、栃木県に 70 余の教室を開講する創業 30 年余の英会話学習塾	<ul style="list-style-type: none"> 居酒屋の中ではグレードの高いメニューを提供する地域有力店。 コロナ対策として、テイクアウトに加えネット販売事業にも参入。 商工会等で地域活性化の取り組みに積極的に参加している。
企業側のメリット	<ul style="list-style-type: none"> マーケティング戦略策定と推進 I T 活用による生産性向上 従業員のモチベーション向上 ROI 改善による財務力の向上 	<ul style="list-style-type: none"> ネット販売事業の事業環境を整理できる。 新規事業の収支計画の策定支援を受けられる。 小規模事業者が活用できる助成制度に関して体系的に整理できる。
参加者のメリット	<ul style="list-style-type: none"> マーケティング戦略策定と具現化法の習得 I T 活用による生産性向上策の習得 従業員のモチベーション向上策の習得 ROI 改善による財務力の向上策の習得 	<ul style="list-style-type: none"> 事業計画策定に関する支援ノウハウを習得できる。 補助金・制度融資等の公的支援施策の活用手法を習得できる。
指導員	中央支部：長屋 勝彦	城南支部：吉田 勉
副指導員	中央支部：梅谷 順	中央支部：八元 孝浩
診断日程	10 月 31 日（土）・11 月 7 日（土）・14 日（土）・21 日（土）・12 月 5 日（土）・19 日（土）	11 月 7 日（土）、ヒアリング 14 日（土）、28 日（土）、12 月 5 日（土）、19 日（土）、報告会 26 日（土）予定
活動場所	初日、6 日目は診断企業、その他（2 日～5 日）は東京都内区民館	<p>【会場】長津田地区センター（東急田園都市線・JR 長津田駅徒歩 7 分）</p> <p>【ヒアリング・報告会】診断先（JR 中央線武蔵境駅 徒歩 1 分）</p>
診断日数	6 日間	6 日間
募集人員	6 人（最低催行人員 3 人）	4 人（最低催行人員 3 人）
e-mail	ICC53766@nifty.com	tsutomu@yoshida.nifty.jp

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 9	浜松町館 2F 展示室 10
案件No.	S0037	S0038
案件名	経営方針・経営改善計画策定	飲食店診断
企業名	株式会社 I	J 株式会社
業種(中分類)	57.織物・衣服・身の回り品小売業	76.飲食店
業種(小分類)	男子服小売業	酒場、ビヤホール
売上高など 企業規模	売上高：4,500万円 資本金：300万円	売上高：3億円 資本金：300万円
所在地	中央区	埼玉県吉川市
診断テーマ	1) 経営方針の見直し・経営改善計画の作成 2) 事業再生案件	コロナに勝つ戦略を考える
診断企業の特徴	1) 紳士服オーダー、ユニフォーム販売卸と小売り。制服の受託加工。 2) 昭和47年創業の老舗メーカーであるが、売上が伸び悩んでおり、打開策を求めている。 3) 資金繰りに窮している。	三郷に密着5店舗、コロナでも元気な居酒屋
企業側の メリット	1) 今後の目指すべき経営の方向性を確認できる 2) 経営改善の具体的内容と方法を知ることができる	今後の戦略を提案して頂ける
参加者の メリット	1) 経営者の悩みや意気込みを直接聞いて、経営者視点の診断を経験できる 2) 衣料卸売業の経営改善計画の作成スキルが身に付く	1. 店舗診断の技法の修得 2. 経営者との接触機会が設定でき、経営者視点での診断経験が獲得できる 3. 居酒屋を診断する機会がえられる
指導員	城南支部 大野 昭一	城東支部 山下 義
副指導員	—	中央支部 久保 和彦
診断日程	11月7日(土)、14日(土)、21日(土)、 12月5日(土)、12日(土)、19日(土)	10月31日(土)、11月14日(土)、 22日(日)、28日(土)、12月6日(日)、 12日(土)
活動場所	指導員事務所又は世田谷ボランティアセンター	浅草橋近辺
診断日数	6日間	6日間
募集人員	6人(最低催行人員6人)	6人(最低催行人員3人)
e-mail	akikazu888@yahoo.co.jp	tdyama@sc4.so-net.ne.jp

説明会会場	浜松町館 2F 展示室 1 1	浜松町館 2F 展示室 1 2
案件No.	S0039	S0040
案件名	事業開発	中小住宅設備会社の安定的成長支援
企業名	株式会社 K	株式会社 L
業種(中分類)	09.食料品製造業	08.設備工事業
業種(小分類)	その他の食料品製造業	その他の設備工事業
売上高など 企業規模	売上高：5億円 資本金：3,500万円	売上高：2.8億円 資本金：1,000万円
所在地	西東京市	稲城市
診断テーマ	納豆製造販売業として垂直展開しているが、リスクヘッジのために横展開したい。	中期経営計画の策定による経営基盤の強化
診断企業の特徴	創業70年、現在の経営者は3代目、東京では最大の納豆業者です。	昭和62年創業。住宅整備の開発・製造と販売・施工を事業領域としている。現社長は旅行業から転身、事業承継した2代目経営者。承継時に抱えていた債務超過を一掃、順調に成長を遂げてきたが、コロナ対応に伴い成長鈍化に直面することとなった。現在は働き方改革による従業員の生産性向上やWeb活用・広告等による売上拡大を目指している。
企業側のメリット	より良い経営を行うために中小企業診断士の知見を活用したい。	中小企業診断士の調査能力、分析力、提案力の提供を受けることで、経営基盤を強化し、安定的な成長を図ることが可能になる。
参加者のメリット	組織の整った堅実経営の中小企業であり、更なる成長のために、中小企業診断士として貢献できる。	エネルギーギッシュな現社長の経営手腕に触れることで、中小住宅設備会社の事業ノウハウを知り、また業界動向調査や同社事業の分析・評価と課題改善提案により、中小企業診断士としてのスキルUPが期待できる。
指導員	三多摩支部 瀬尾 千鶴子	中央支部 田中 康孝
副指導員	—	城西支部 山口 尚彦
診断日程	11月28日(土)、12月3日(木) 14:00~16:00、6日(土)、19日(土)、1月16日(土)、20日(水) 14:00~16:00	・経営者面談・報告会は平日夕方 16:00~18:00 の2時間程度 ・ミーティング・作業等は日曜に実施 ・日程間隔は十分に確保しており、じっくりと取り組める案件です ①11/22(日) 新宿・渋谷近辺の会議室 ②12/3(木) 16:00~18:00 経営者面談(府中) ③12/20(日) 新宿・渋谷近辺の会議室 ④1/10(日) 新宿・渋谷近辺の会議室 ⑤1/24(日) 新宿・渋谷近辺の会議室 ⑥1/28(木) 16:00~18:00 経営者報告会(府中)
活動場所	経営者面談・報告会は東村山市、ミーティングは渋谷区内(9:00~17:00)	ミーティング・作業等は新宿・渋谷近辺の会議室 経営者面談と経営者報告会は府中駅徒歩2分所在の会議室
診断日数	6日間	6日間
募集人員	6人(最低催行人員3人)	6人(最低催行人員4人)
e-mail	seochizuko@gmail.com	ynt.tanaka@jcom.home.ne.jp